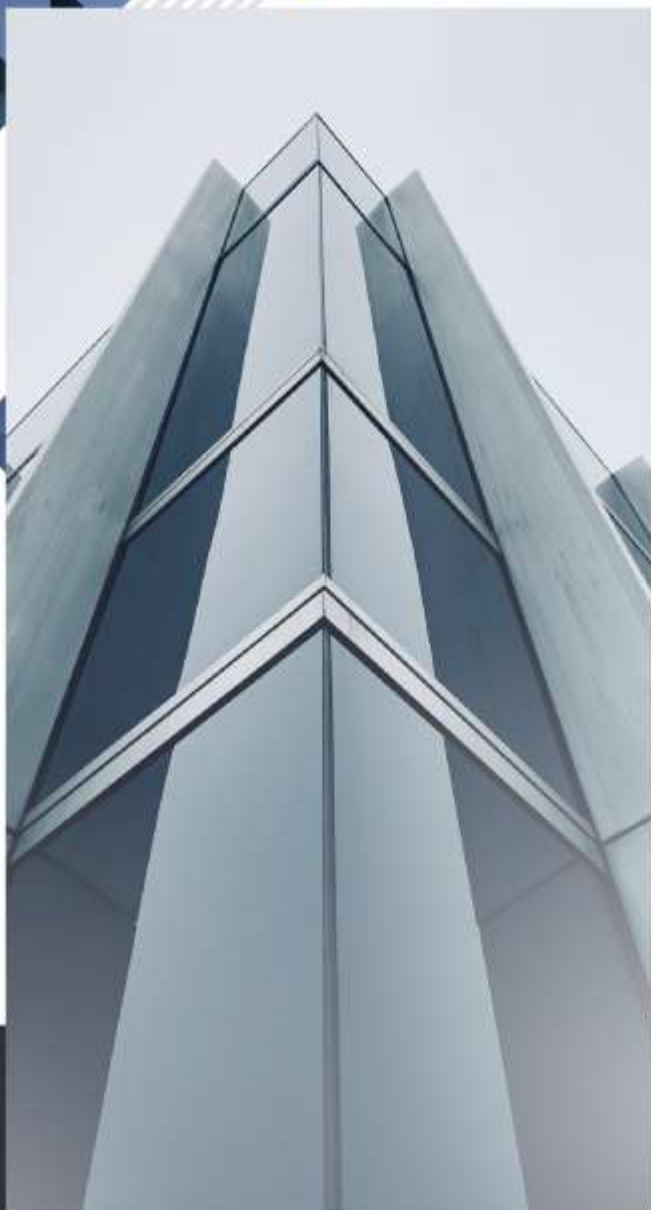




PAPARAN PUBLIK

Untuk Tahun Buku 2022 | PT Multipolar Technology Tbk

...



DISCLAIMER



Presentasi ini disiapkan oleh PT Multipolar Technology Tbk secara independen dan ditujukan untuk informasi umum saja. Informasi yang terkandung di dalam presentasi ini diperoleh dari sumber-sumber yang kami anggap terpercaya. Semua pendapat dan estimasi di dalamnya merupakan penilaian kami dan dapat berubah tanpa pemberitahuan sebelumnya.

Kami melepaskan setiap tanggung jawab atau kewajiban apa pun yang timbul, yang dapat dibawa atau diderita setiap orang akibat dari seluruh atau sebagian dari isi presentasi ini dan PT Multipolar Technology Tbk dan/atau perusahaan afiliasinya dan/atau karyawan masing-masing tidak menerima tanggung jawab untuk kesalahan, kelalaian, atau sebaliknya dalam presentasi ini dan atas ketidaktepatan atau kelalaian yang dapat saja terjadi.

Presentasi ini dapat berisi pernyataan mengenai proyeksi ke depan termasuk pernyataan mengenai niat kami, keyakinan atau harapan saat ini berkaitan dengan bisnis dan operasional PT Multipolar Technology Tbk, yang didasarkan pada asumsi manajemen yang melibatkan risiko dan ketidakpastian tertentu termasuk faktor seperti kondisi ekonomi dan pasar, fluktuasi mata uang, dan perkembangan peraturan dan perundang-undangan. Kami tidak berkewajiban untuk mempublikasikan setiap perubahan atau revisi dari setiap pernyataan proyeksi di masa mendatang untuk mencerminkan peristiwa atau keadaan setelah tanggal presentasi ini.

PROFIL **PERSEROAN**

MLPT merupakan penyedia jasa teknologi terkemuka, yang memberikan nilai berkesinambungan bagi para pemangku kepentingan dan dampak positif bagi kehidupan

Profil Multipolar Technology



Mitra terpercaya dalam perencanaan, perancangan, dan pengembangan teknologi digital inovatif dan transformasi bisnis



Pemimpin dan Terpercaya

- System Integrator terkemuka sejak 1975
- IPO 8 Juli 2013 – Sektor Perdagangan Umum, Jasa dan Investasi (kode saham MLPT)
- Bersertifikasi di setiap lini bisnis



Entitas Anak



PT Visionet Data Internasional (VDI)

Digital IT Managed Services dengan titik layanan di seluruh Indonesia



PT Teknologi Pamadya Analitika (TPA)

TPA menawarkan seamless experience dalam transaksi asuransi kesehatan melalui ekosistem teknologi yang terintegrasi



PT Digital Data Teknologi (DDT)

Berdayakan ban tradisional dalam bertransformasi menjadi bank digital



PT Digital Data Venture (DDV)

DDV adalah Analytic Hub yang menyediakan platform analitik dan layanan analitik lanjutan



Mitra Terpercaya Penyedia TI Kelas Dunia

Cisco, Dell, F5, Google, HPE, IBM, Lenovo, Microsoft, NCR, Nutanix, Oracle, VMware



Basis Pelanggan yang Solid

- Sejak 1975 melayani bank pemerintah, BPD, bank swasta terkemuka dan lembaga keuangan lainnya
- Sektor publik
- Telekomunikasi
- Layanan kesehatan, Pendidikan, Migas, Ritel & Distribusi, Manufaktur



Tim Kompeten dan Berkomitmen

- 2.290+ karyawan
- Sangat berpengalaman di proyek besar dan kompleks
- Pemahaman industri yang mendalam, bersertifikasi, dan metodologi terpercaya



Pertumbuhan Konsisten dan Berkelanjutan

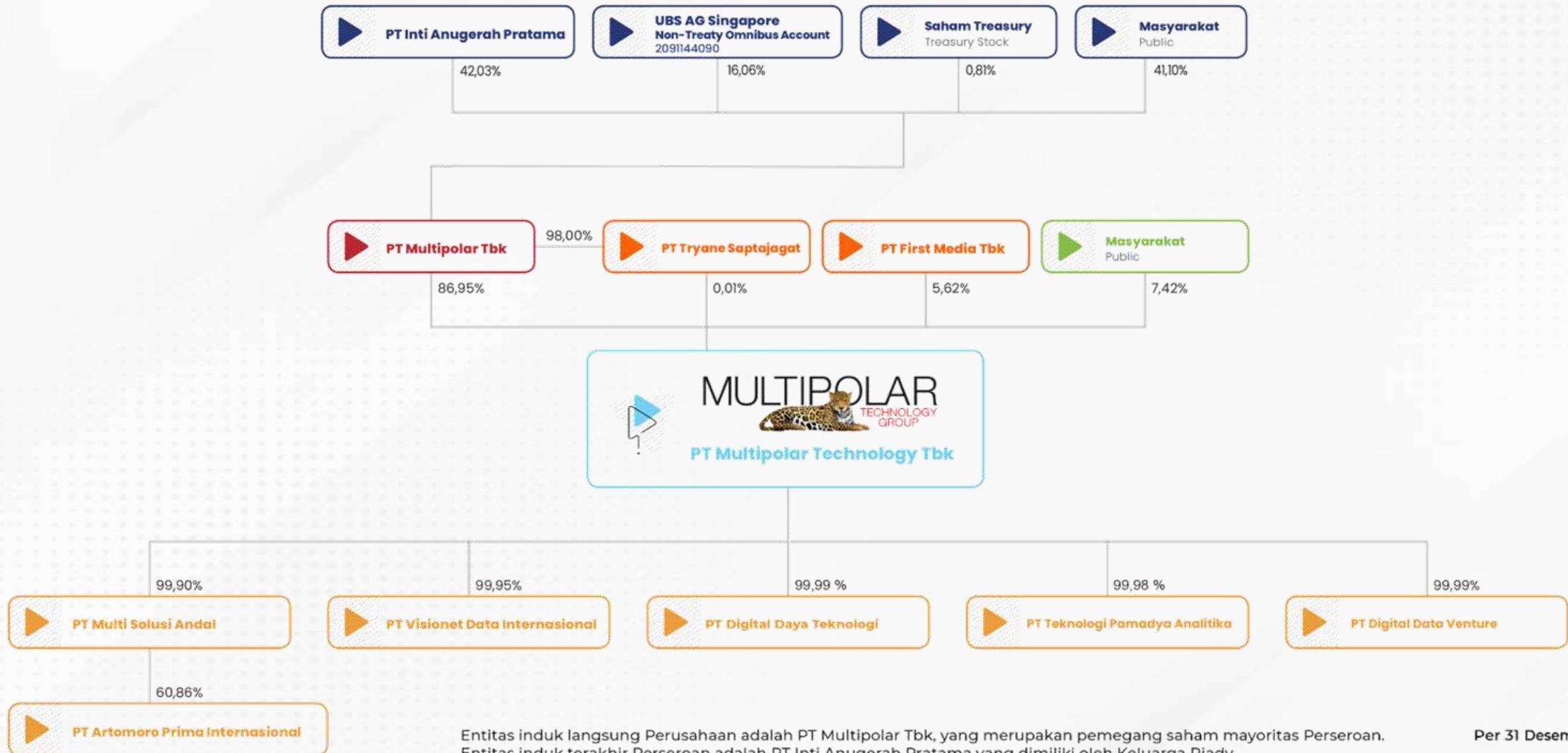
Terus mencari peluang bisnis baru dan mengupayakan pertumbuhan laba usaha yang berkelanjutan



Solusi dan Layanan Menyeluruh

- Strategy & Planning
- Hybrid Infrastructure Platform & Services
- Hybrid Integration Platform & Services
- Business Solution Platform & Services
- Digital Insights
- Customer Experience Platforms & Services
- Security Platforms & Services

Struktur Kepemilikan Saham



Per 31 Desember 2022

Riwayat Pembayaran Dividen

History of Dividend Payout



Tanggal Pembayaran Payment Date	Tanggal RUPS AGMS Date	Dividen/Saham Dividend/Share (Rp)	Saham yang Beredar Outstanding Shares (Shares)	Total Pembayaran Total Dividend Payout (Rp)
29 Juni 2015 29 June 2015	27 Mei 2015 27 May 2015	5,71	1.875.000.000	10.706.250.000
2 Mei 2016 2 May 2016	31 Maret 2016 31 March 2016	7,00	1.875.000.000	13.125.000.000
31 Mei 2017 31 May 2017	27 April 2017 27 April 2017	31,50	1.875.000.000	59.062.500.000
31 Mei 2018 31 May 2018	28 April 2018 28 April 2018	30,00	1.875.000.000	56.250.000.000
29 Mei 2019 29 May 2019	26 April 2019 26 April 2019	42,50	1.875.000.000	79.687.500.000
22 Juni 2020 22 June 2020	2 Juni 2020 2 June 2020	133,00	1.875.000.000	249.375.000.000
31 Mei 2021 31 May 2021	30 April 2021 30 April 2021	115,00	1.875.000.000	215.625.000.000
10 Juni 2022 10 June 2022	11 Mei 2022 11 May 2022	135,00	1.875.000.000	253.125.000.000

Susunan Pengawas & Pengurus Perseroan

(Berdasarkan hasil RUPST 11 Mei 2022)

Dewan Komisaris



Adrian Suherman
Presiden Komisaris



Jeffrey K. Wonsono
Komisaris



Dicky S. Moechtar
Komisaris
Independen

Masa Jabatan Dewan Komisaris dan Direksi

Satu tahun terhitung sejak ditutupnya Rapat Umum Pemegang Saham Tahunan 11 Mei 2022 sampai dengan ditutupnya Rapat Umum Pemegang Saham Tahunan untuk tahun buku 2022 yang akan diselenggarakan pada tahun 2023

Dewan Direksi



Wahyudi Chandra
Presiden Direktur



Hanny Untar
Direktur



Suyanto Halim
Direktur



Jip Ivan S.
Direktur



Yugi Edison
Direktur



Yohan Gunawan
Direktur



Herryyanto
Direktur

**B
O
D**

02 |

KEGIATAN **USAHA**

MLPT merupakan mitra terpercaya melalui penyediaan solusi yang terintegrasi, dengan sumber daya manusia yang berkualitas

Pilar Solusi yang Komprehensif

Mempercepat transformasi digital di Indonesia



Creating Digital Resiliency to Accelerate Transformation

Cakupan Layanan Berskala Nasional

Memastikan layanan dapat menjangkau di mana pun pelanggan berada |
130+ kota di 34 provinsi dengan 140+ titik layanan | Pengoperasian dan pengendalian tersentralisasi



- EDC Managed Services
- ATM Managed Services
- Remote Office Branch Office (ROBO)
- Managed Print Services
- Hybrid Cloud Managed Services
- IT Security Managed Services
- Contact Center Services

Tersertifikasi di Setiap Lini Bisnis

- Meningkatkan kepercayaan pelanggan akan mutu dan kualitas layanan
- Meningkatkan efisiensi dan efektivitas operasional perusahaan
- Meningkatkan kinerja proses secara berkelanjutan
- Menetapkan pedoman dan praktik terbaik untuk standar keamanan dan operasional perusahaan



**Sertifikasi ISO
9001:2015**



**Sertifikasi ISO
27001:2013**



Sertifikasi SMK3



ISO 9001:2015
Quality Management System -
EDC, DSN, IT, ATM, Contact
Center Services



ISO 20000-1:2018
Information Technology Service
Management System – The Service
Management system of PT Visionet
Data Internasional to provision Data
Center Operation, Infrastructure, and
Application managed service support
to external customers. This is in
accordance with the latest service
catalogue



ISO 27001:2013
Information Security Management
System in provision of Data Center
Management (Including System
Server and Network Managed
Services)



Mitra Strategis Kelas Dunia



Basis Pelanggan yang Beragam

Perbankan



Telekomunikasi



Manufaktur



Ritel



Lembaga Keuangan Lainnya



Lainnya



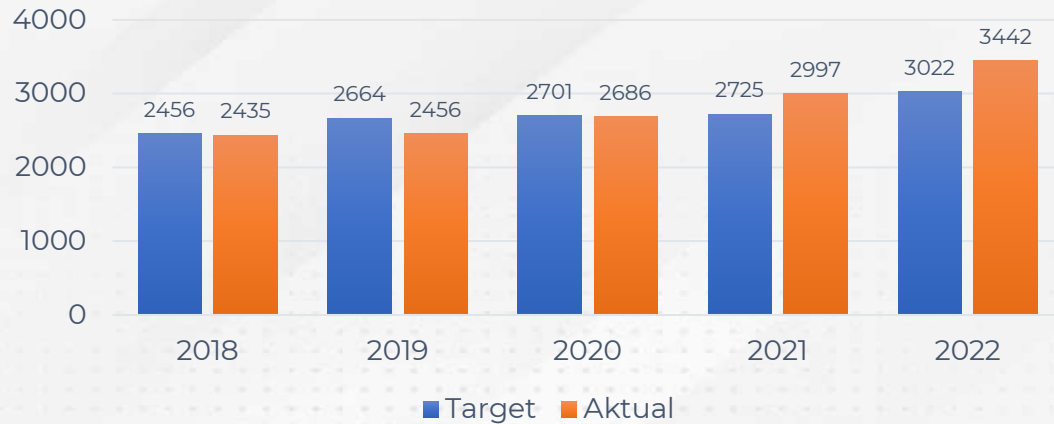
KILAS KINERJA DAN INISIATIF

MLPT terus mengembangkan bisnis dan memperkuat perkembangan teknologi digital untuk IT Security, Big Data dan Analytics, Mobility dan Cloud Services, serta mempertahankan pertumbuhan profitabilitas yang berkelanjutan

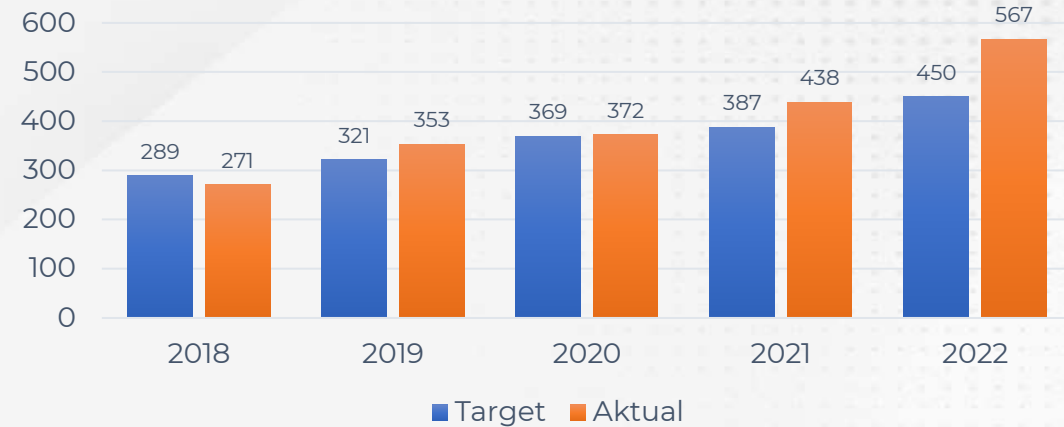
Kinerja Keuangan

(dalam jutaan Rupiah)

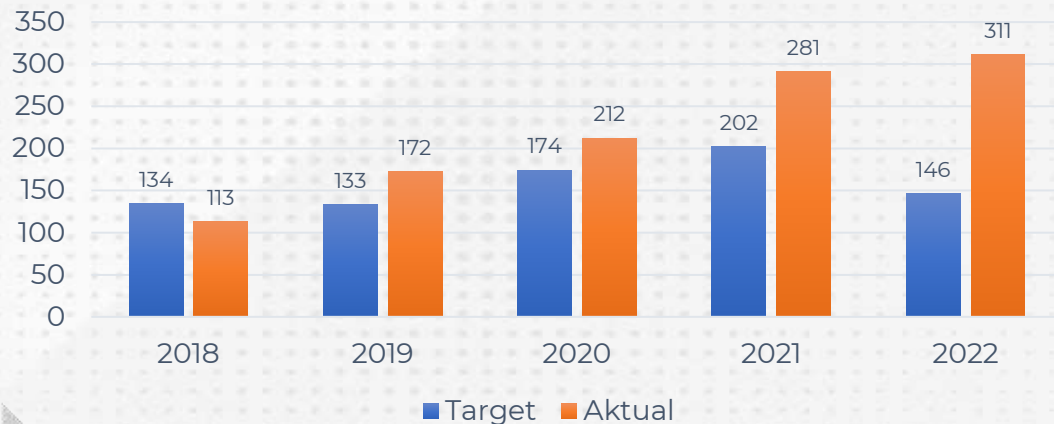
Penjualan Bersih dan Pendapatan Jasa



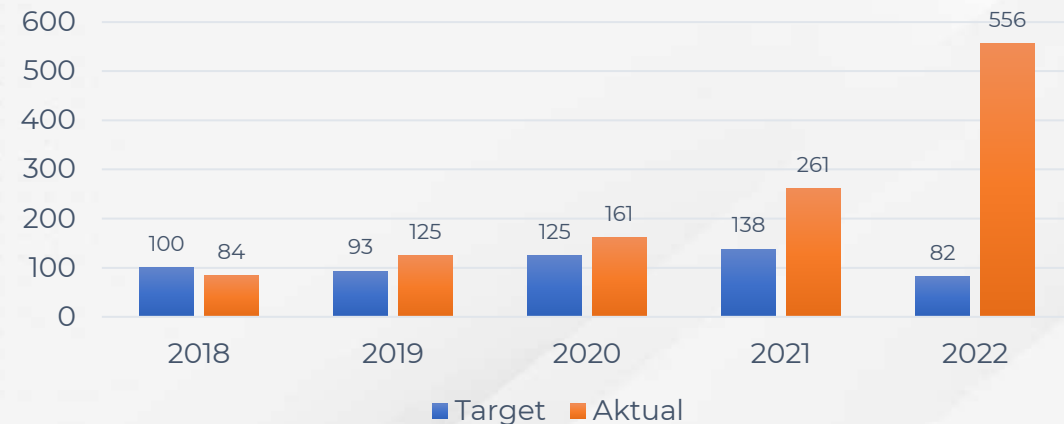
Laba Bruto



Laba Usaha



Laba Tahun Berjalan

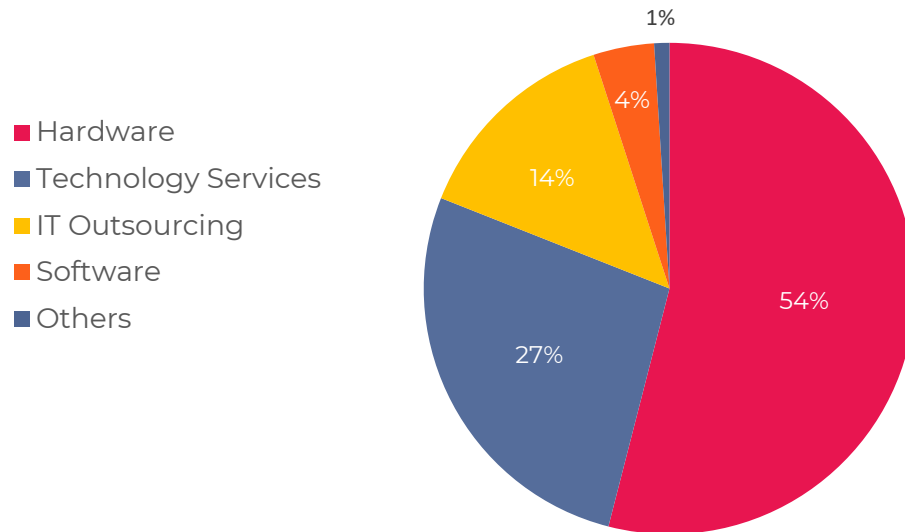


Penjualan Bersih dan Pendapatan Jasa

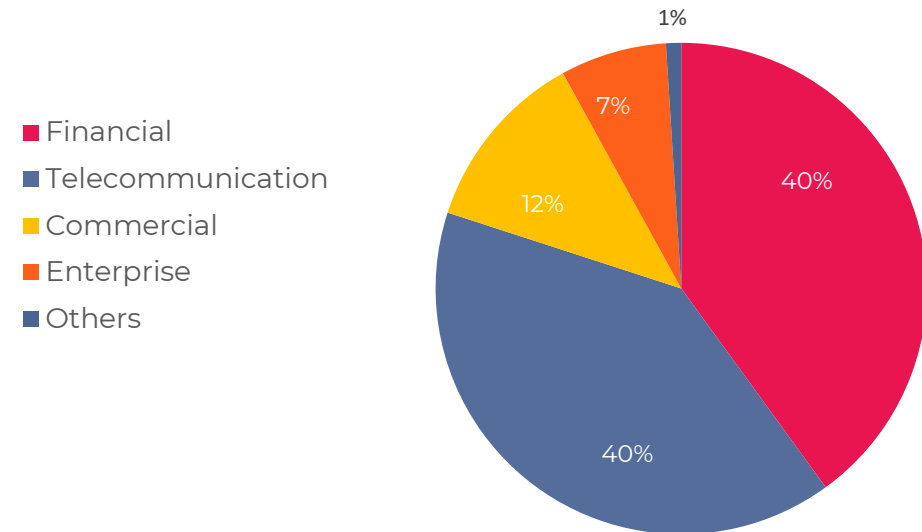
Uraian Description	2022	2021	Kenaikan/Penurunan Increase/Decrease	
			Jumlah/Amount	%
Perangkat Keras dan Perangkat Pendukungnya Hardware and Supporting Devices	1.838.545	1.589.119	249.426	15,70%
Jasa Teknologi Technology Services	920.972	705.800	215.172	30,49%
IT Outsourcing IT Outsourcing	491.449	503.826	(12.377)	-2,46%
Perangkat Lunak Software	148.559	156.466	(7.907)	-5,05%
Lain-lain Others	42.698	41.535	1.163	2,80%
Jumlah Total	3.442.223	2.996.746	445.477	14,87%

Pendapatan dari Basis Industri serta Produk & Jasa

% Pendapatan Basis Produk& Jasa



% Pendapatan Basis Industri



Berbagai Penghargaan di 2022



Principal

- **IBM**
 - 2021 IBM Business Partner Award IBM Power Partner
 - 2021 IBM Business Partner Award Top Security Partner
 - 2021 IBM Business Partner Award Top Data & AI Partner
 - 2021 IBM Business Partner Award Top Automation Partner
 - 2021 IBM Business Partner Award Top IBM Storage Partner
 - 2021 IBM Business Partner Award Partner of the Year
- **Acer**
 - 2021 Acer Premier Partner Best Defender
- **Huawei**
 - Huawei Appreciation Award 2H2021
- **Cisco**
 - RON Transformation Partner of the Year FY22
- **Lenovo**
 - Top ISG Partner Champion FY2122

Berbagai Penghargaan di 2022



Partner

- SWG
- Tech Data

- Best Contributor Partner of The Year 2021
- Enterprise Partner Champions Award 2021

Media

- Majalah Investor
- SWA

- Saham Terbaik 2022 kategori Mid Cap Sektor Teknologi
- Best Customer Experience Team in Indonesia Customer Experience Champions 2022

Tanggung Jawab Sosial terhadap Masyarakat



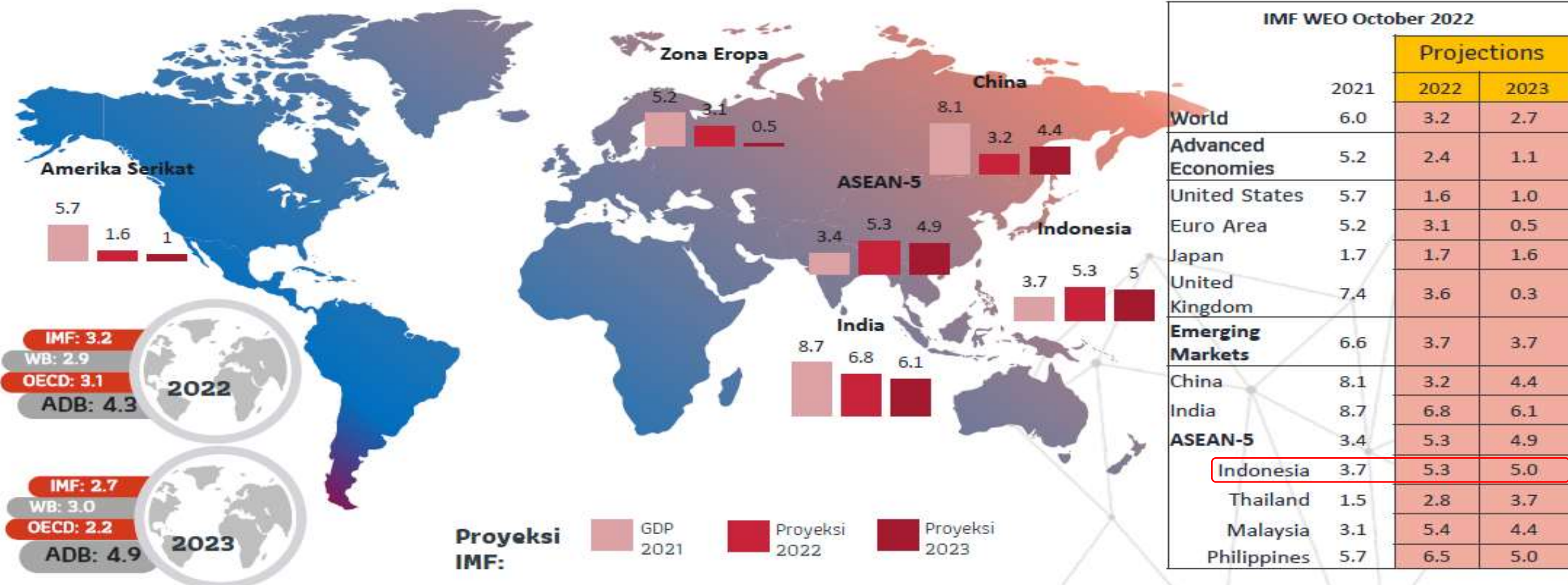
- 13 Mei Sumbangan fasilitas Pendidikan untuk Institut Teknologi Sepuluh November
- 23 Mei, 24 Agustus, dan 23 November Donor Darah Bersama PMI Tangerang
- 2 September Donasi Event Virtual Run4U melalui Pukat KAJ
- 15 September Sumbangan fasilitas Pendidikan melalui Yayasan GK Ancop
- 7 Oktober Donasi Pembangunan Gereja di Dusun Belangak Kalimantan Barat
- 7 Oktober Donasi Beasiswa Pendidikan Lentera Bagi Bangsa untuk 8 siswa SLH Nias tahun ajaran 2022/2023
- 27 Oktober Donasi Pendidikan untuk SMK Ancop Larantuka melalui Yayasan GK Ancop
- 23 Desember Donasi perlengkapan mengaji melalui TPA Al Hiadayah Islamic Village



Kondisi Ekonomi Makro dan Bisnis

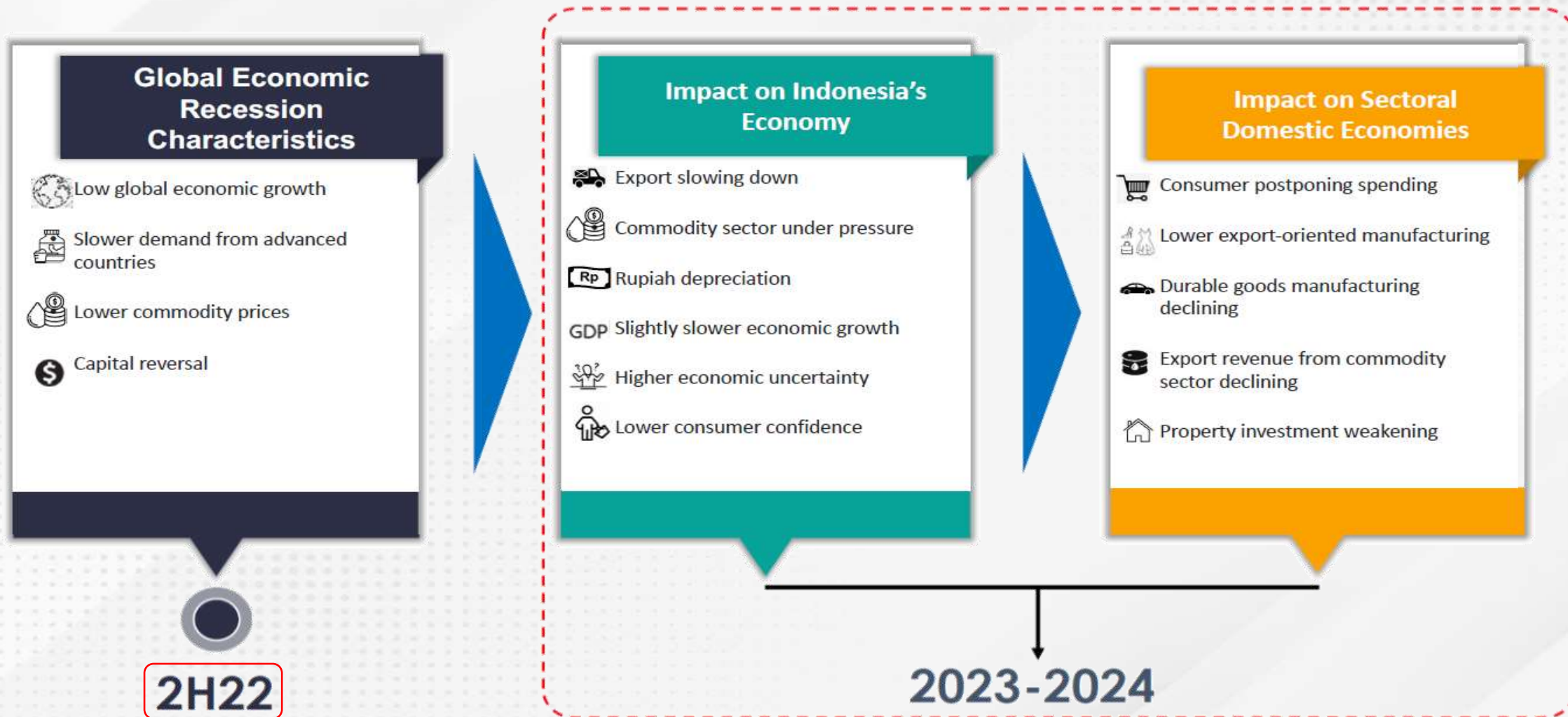
Proyeksi Ekonomi Global

IMF memproyeksikan outlook ekonomi global Asia khususnya Asean menguat disaat Amerika-Eropa lemah



Kondisi Ekonomi Makro dan Bisnis

Dampak terhadap ekonomi Indonesia



Note: Probability of recession in the US in 12-18 months after Jul-2022 is 40-50%, based on Bloomberg Survey

Kondisi Ekonomi Makro dan Bisnis

Dampak industri vertikal

- Global recession will affect some sectors, e.g., export-oriented manufacturing, commodities, and property investment.
- Sector selection strategy will be crucial for banks: focusing more on sectors that are resilient against global turmoil, e.g., telecommunications, healthcare, industrial zones, F&B, and utilities.

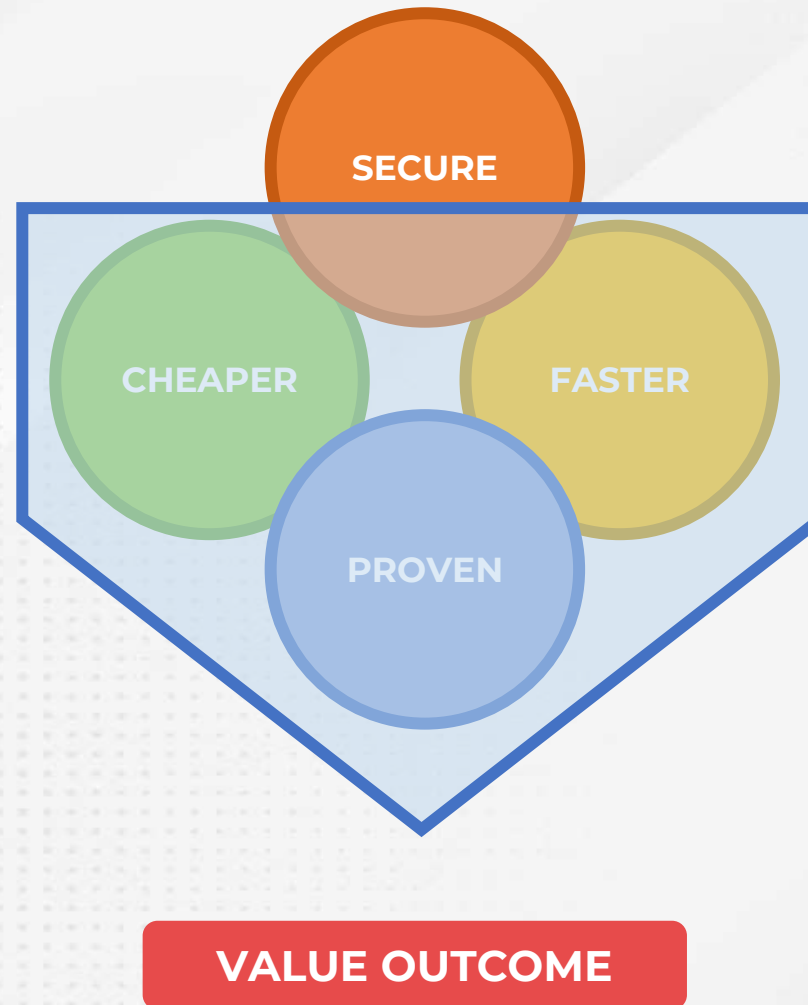


Source: Bank Mandiri, Office of Chief Economist

Perubahan Tuntutan Pelanggan di Era Digital

Tuntutan Pelanggan

- Pelanggan menginginkan **nilai/hasil bisnis**
- Teknologi merupakan **pusat inovasi** bisnis dan daya saing
- Pelanggan menginginkan mitra yang dapat membantu meningkatkan **daya saing** dan **inovasi**
- Hasil yang dapat **dibuktikan** dengan pelacakan dan pelaporan **KPI**
- Pelanggan menginginkan kustomisasi yang lebih murah

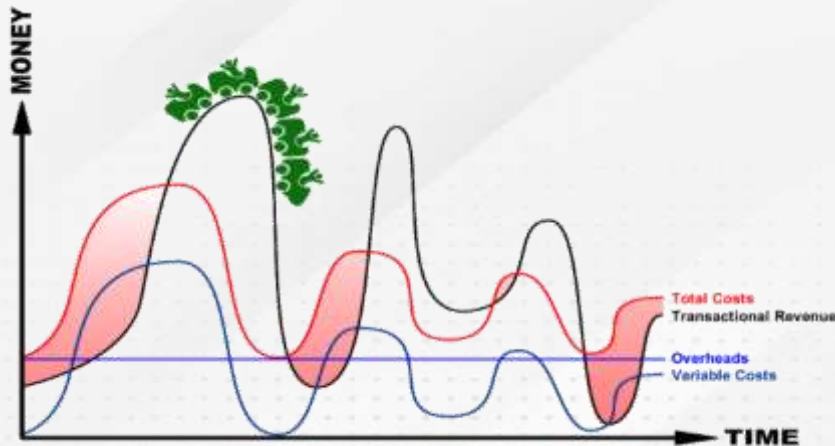


Perubahan Model Kemitraan

- Mitra harus melakukan **spesialisasi** kasus penggunaan di industri tertentu
- Memiliki **diferensiasi** dengan **IP** khusus
- Untuk memenuhi tuntutan “**lebih murah**” dan “**terbukti**”, mitra harus memanfaatkan produk yang **ada**
- Mitra harus mengembangkan **IP sendiri** untuk membuat/berkontribusi pada solusi “**pesanan**”
- Mitra harus dapat menerapkan **teknologi baru**

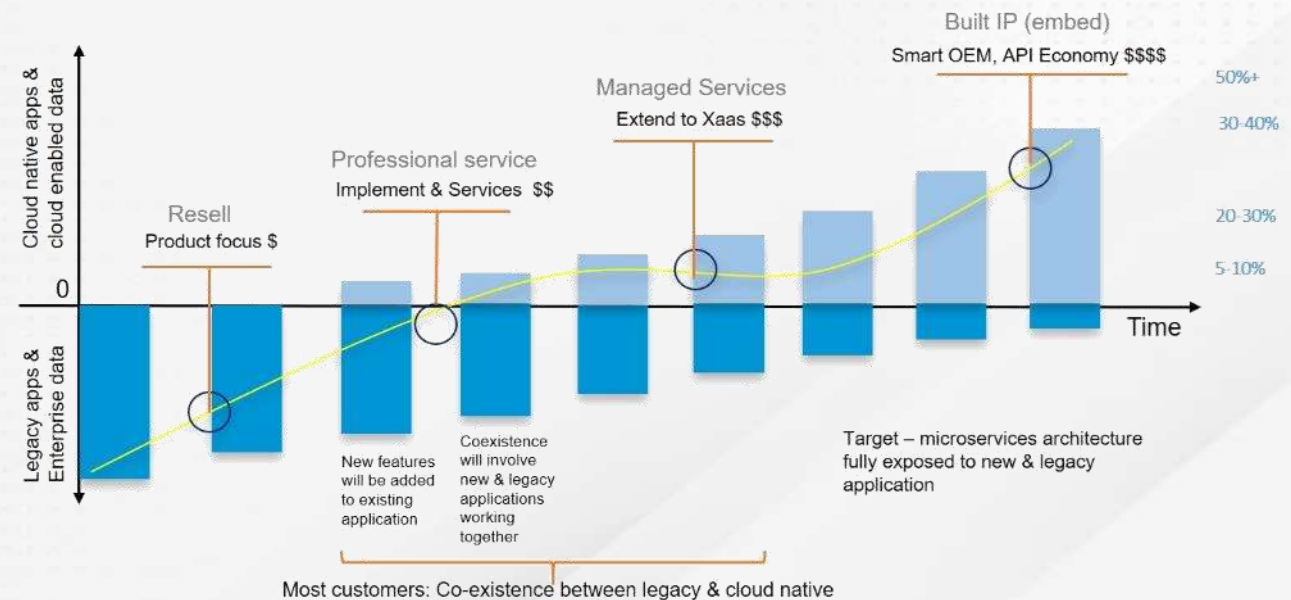
Transformasi Bisnis Sistem Integrator

The "Transactional Revenue Roller Coaster" Is a Way of Life for System Integrators



Dinamika pasar berubah

- Perubahan lingkungan bisnis mendorong transformasi portofolio bisnis: industri 4.0, model bisnis baru, peraturan pemerintah
- Keharusan transformasi digital
- Evolusi infrastruktur TI



Adopsi Tren Strategi Bisnis 2023

Yang akan Kami Lakukan secara Berbeda

Sell & Service company

Product company

Why?



Citizen Firms create a **'Compass'** translating the **insurgent mission into front line routines and behaviors**

Delivery "Run the business"

Proposition owners
(empowered)

Embedded services
(close to customer)



Masters of delivery
build a winning
Formula One team
and 'get out of the way'

Development "Change the business"



Masters of Development
shift time/talent toward
learning business
building routines
("Micro-battles") and
**nurturing a scaling
community**

Indirect services
to proposition owners
("everything else")



Operating system
(spiky capabilities, non-
negotiable)



Create a **learning organization** where
adaptability defines us rather than distracts us

Inisiatif Strategi Bisnis 2023





1) Memperkuat dan Memperluas Basis Pelanggan

Memperkuat posisi kompetitif dan pertumbuhan

Pelanggan Saat ini

- Mengembangkan fokus vertikal baru dengan memperluas portofolio produk/layanan ke pelanggan yang telah ada
- Menghidupkan kembali pelanggan lama dengan sumber daya khusus dan menyelaraskan produk/layanan sesuai target pelanggan

Pelanggan Baru

- Menerapkan sistem penjualan konsultatif & mengatur strategi bersama Principal/Partner
- Meningkatkan fokus di sektor finansial lainnya, sektor komersial di luar Lippo Group, telekomunikasi, dan sektor publik (BUMN, rumah sakit, pendidikan)
- Secara aktif melakukan kegiatan pemasaran untuk membentuk persepsi publik dan menghasilkan lead



2) Meningkatkan Kapabilitas di Teknologi Terkini

Memperbarui portofolio produk/layanan sejalan dengan teknologi terkini

Refresh Product/Service Offering Lineups with New Technology

Cloud

Solutions: IaaS, PaaS and Workforce Productivity



Big Data & AI

Solutions: Customer 360, AI for Fraud Detection



Digital Business Transformation

Solutions: ERP, CRM, HCM, Digital Banking, Integration, Intelligence Automation, Intelligence Dev, Microservice



Security

Solutions: Perimeter, Cloud-based Security, Data Availability





3) Memperluas Portofolio Digital dan Teknologi

Berperan sebagai sub-holding dari Multipolar Group untuk memperluas portofolio digital dan teknologi yang sudah ada



Investasi Baru

- Berfokus pada masa depan, khususnya dalam layanan berbasis teknologi dan digital serta ekosistemnya
- Target perusahaan **investee** mulai dari start-up hingga yang lebih maju, dengan potensi disrupti tinggi hingga 5 tahun ke depan

Akuisisi Portofolio Digital & Teknologi Multipolar Group

- Reorganisasi portofolio digital dan teknologi untuk mengoptimalkan efisiensi dan memaksimalkan pertumbuhan
- MLPT telah menjadi bagian dari ekosistem digital
- Memiliki infrastruktur yang baik dan sumber daya untuk mendukung pertumbuhan portofolio perusahaan



4) Mengembangkan SDM dan Keunggulan Operasional



Berevolusi menjadi organisasi yang lebih berfokus pada pelanggan dan inovasi teknologi

Menyelaraskan Fungsi

- Meninjau kembali karakter dan kompetensi tim saat ini dan menyesuaikan kembali fungsinya
- Memperkuat pos dengan merekrut, jika dibutuhkan

Pengembangan Sumber Daya

- Mengembangkan kompetensi hard skill, soft skill, dan sertifikasi
- Menyesuaikan kinerja dengan penjualan dan keunggulan operasional

Meningkatkan Produktivitas dan Kemampuan menuju Keunggulan Operasional

- Merampingkan proses
- Implementasi sistem produktivitas dan kolaborasi
- Implementasi sistem HRIS terdepan
- Program insentif
- Implementasi prinsip-prinsip Tata Kelola Perusahaan yang Baik (*TARIF – Transparency, Accountability, Responsibility, Independency, Fairness*)

Terima Kasih



PT Multipolar Technology Tbk



PT Multipolar Technology Tbk



@multipolartechology



@multipolartech



Multipolar Technology



TechLign Podcast

Kantor Operasional 1

Sopo Del Office Towers & Lifestyle
Tower B, Lantai 18
Jl. Mega Kuningan Barat III, Lot 10. 1-6
Kawasan Mega Kuningan
Jakarta 12950

Kantor Operasional 2

Cyber Office
Boulevard Gajah Mada No. 2025
Lippo Cyber Park, Lippo Village
Tangerang 15811

T: (+62-21) 546 0011 / 55 777 000

F: (+62-21) 546 0020

center@multipolar.com

www.multipolar.com